

Unser Auftraggeber zählt zu den führenden, globalen und diversifizierten Playern im Bereich Immobilieninvestments. Das Unternehmen steht für profundes Know-How, innovative Dienstleistungen und hohe Beratungsqualität. Mit einem starken Netzwerk von engagierten Partnern werden internationale Erfahrung und regionale Kompetenz zu einem anspruchsvollen Leistungsspektrum gebündelt. Das Dienstleistungsangebot umfasst die Vermietung, den An- und Verkauf von Büro-, Gewerbe-, Hotel-, Industrie-, Logistik- und Einzelhandelsimmobilien, Fachmärkten, Immobilienbewertung und Consulting.

Der Geschäftsbereich Logistik- und Industrieimmobilien soll nun nachhaltig weiter ausgebaut werden.

Das Logistik-Team ist spezialisiert auf die Beratung und Vermarktung rund um Logistikimmobilien. Die drei Bereiche Vermietung, Verkauf und Neubauberatung von Logistik- & Industrieimmobilien bilden dabei die Kernkompetenzen, die großen Wert auf eine individuelle Betreuung legen. Der Anspruch ist es, den Kunden die bestmögliche Lösung, zugeschnitten auf deren Bedürfnisse, anzubieten. Egal, ob diese Mieter, Vermieter, Käufer oder Verkäufer sind.

Um diese positive Geschäftsentwicklung fortzuführen, gelangt am Standort Wien folgende Position zur Ausschreibung:

LEITER/IN LOGISTIK- UND INDUSTRIEIMMOBILIEN AKQUISITION | VERMARKTUNG | VERMITTLUNG Business Development

In dieser aufbauenden Funktion sind Sie für den weiteren strategischen Ausbau des Bereiches „LOGISTIK & INDUSTRIE“ ergebnisverantwortlich.

Das beinhaltet die Betreuung und Beratung bestehender Kundenbeziehungen sowie die eigenständige Transaktionsbegleitung im Bereich Logistik & Industrieimmobilien. Der Ausbau und die Pflege des Netzwerks von nationalen sowie internationalen Investoren, die Übernahme von Bestandskunden sowie die selbstständige Akquisition von Neukunden und die Abwicklung von Immobilieninvestments stehen hierbei im Vordergrund.

Die Kernkompetenzen sind Objektbesichtigungen, Markt- und Standortanalysen, Angebotslegungen, Verhandlungsführungen und Vertragsabschlüsse. Weiteres zählen die permanente Kontakthaltung zu potenziellen Marktteilnehmern, die Entwicklung von Vermarktungsstrategien sowie die regelmäßige aktive Beobachtung, Auswertung und Analyse des regionalen Logistik- / Industrieimmobilienmarktes zu Ihrem Zuständigkeitsbereich. 10

Als Experte & Vertriebsprofi (m/w) in oben angeführten Bereichen bringen Sie bereits mehrjährige Berufserfahrung in einem vergleichbaren Umfeld und gute Kontakte zu Entscheidungsträgern, ein ausgezeichnetes Beziehungsnetzwerk sowie relevante Marktkenntnisse mit. Sehr gute Englischkenntnisse sind aufgrund der internationalen Ausrichtung selbstverständlich.

Persönlich zeichnen Sie sich durch Ihren unternehmerisch-innovativen Denk- und Arbeitsstil, Ihr Verhandlungsgeschick, Ihre ausgeprägte Kommunikations-, Überzeugungs- und Abschlussstärke aus. Sie bringen ein hohes Maß an Engagement, Eigeninitiative und Qualitätsbewusstsein mit und haben Freude daran, etwas bewegen und umsetzen zu wollen. Sie verfolgen Ihre Ziele konsequent, arbeiten eigenverantwortlich und ergebnisorientiert. Ihre Bezüge und die entsprechende Bonusregelung sind äußerst attraktiv.

Es erwartet Sie eine stetig expandierende nationale sowie internationale Immobilienorganisation und flache Hierarchien, die Ihnen Freiraum für Initiativen und unkomplizierte Entscheidungen gibt.

Wir bieten Ihnen die Chance, diesen Geschäftsbereich maßgeblich weiter aufzubauen, am Unternehmenserfolg mitzugestalten und fördern unternehmerisch denkende Köpfe.

Fühlen Sie sich angesprochen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte an unsere Beraterin, Frau Mag. Wanker-Lassnig richten: